



# مروری بر بندهای شهری و نقش

## هدایت شهری در آن



وزارت شهر



سازمان شهرداری و دهیاری‌های کشور  
مرکز طالعات برنامه‌ریزی شهری و روستایی

شناسه طرح:  
CUR-R08-99

تنظیم:  
معاونت پژوهشی

تهیه کنندۀ:  
مسعود صارمی  
هادی سلیمانی

ناظر:  
معاونت آموزشی

بهره برداری:  
شهرداری‌ها، دهیاری‌ها و  
شوراهای اسلامی شهر و  
روستا

تاریخ انتشار:  
۱۳۹۹/۰۵/۱۳



[ssaftha.imo.org.ir](http://ssaftha.imo.org.ir)

## فهرست مطالب

۴	مقدمه
۵	سابقه و تاریخچه
۸	جایگاه مدیریت شهری
۹	نتیجه گیری
۱۰	منابع

## مقدمه



با توجه به پیش‌بینی سازمان ملل متحد در سال ۲۰۳۰ میلادی، جمعیت ساکن در شهرها به ۵ میلیارد نفر در جهان خواهد رسید و این رشد جمعیت در شهرها باعث افزایش نقش سفر و گردشگری در شهرها و استفاده از جاذبه‌های بومی، فرهنگی، تاریخی، معماری و نمادهای شهری می‌شود. شهرها به عنوان مقاصد گردشگری، دارای عملکرد چندمنظوره می‌باشند. آنها به عنوان دروازه ورودی به کشور، مراکز اقامت و مبداء سفر به سایر مناطق مجاور خود هستند. عناصر مختلفی مانند موزه‌ها، مراکز تفریحی، بناهای تاریخی، نمایشگاه‌ها، عناصر خاطره جمعی، تأسیسات درمانی و پزشکی، پارک‌ها و فضای سبز شهری، مراکز بزرگ خرید و فروش و نمادها و نشانه‌های شهری در کنار هم، جاذبه‌های شهری را شکل می‌دهند.

امروزه در بسیاری از کشورها، موضوع برنده‌آفرینی شهری، بسیار جدی مطرح شده - است و هرساله تلاش‌های زیاد و سرمایه‌گذاری‌های کلانی برای ایجاد برندهای قدرتمند و جذاب شهری انجام می‌گیرد. بدین دلیل که برنده‌آفرینی شهری می‌تواند به ارزش‌آفرینی برای دارایی‌های مشهود و نامشهود، جاذبه‌ها و پتانسیل‌های یک شهر منجر شود. وجه تشابه این تلاش‌ها آن است که تمامی این شهرها قصد دارند تا ویژگی منحصر به فرد و متمایزی را از خود نشان دهند و تصویر کنونی را به سمت تصویر ایده‌آل سوق دهند.

با گسترش و توسعه‌ی روند شهرنشینی، مشکلات مرتبط با مسائل شهری و شهرنشینی نیز همگام با آن افزایش پیدا می‌کند. مسائلی که در شاخه‌های مختلف زیست محیطی، اجتماعی، اقتصادی و ... به چشم می‌خورد و باعث کاهش کیفیت زندگی ساکنین می‌شود. برنامه‌ریزی شهری یک فرآیند تصمیم‌گیری است که در آن سعی می‌شود بر اساس معیارهای مختلف، محیط زیست مناسبی برای تمامی شهروندان فراهم آید.

برندسازی شهری موضوعی جدید از زیرشاخه‌های برنامه‌ریزی شهری است که به موجب آن هر یک از شهرها می‌توانند جایگاه ویژه‌ای در ذهن شهروندان داشته باشند. برای مثال وجود پر پیچ و تاب ترین خیابان (خیابان لومبارد) در سن فرانسیسکو، شیب‌دارترین خیابان (خیابان بالدوین) در نیویورک و یا عریض‌ترین خیابان (خیابان ۹ دوخلیو) در بوئنس آیرس آرژانتین، از جمله مناطقی هستند که تصویر ویژه‌ای را در ذهن شهروندان مختلف در کشورهای مختلف ایجاد کرده‌اند. رقابت برای

کسب جایگاه برتر، خود موجب کسب گرددشگران بیشتر، سرازیر شدن سرمایه‌ی بیشتر و در نهایت توسعه و پیشرفت شهری می‌شود.

بر کسی پوشیده نیست که مدیریت شهرها از حالت سنتی خود فاصله گرفته و در پی آن است که حضور گرددشگران و ساکنین را به تجربه‌ای خاص و منحصر به فرد تبدیل نماید. در واقع، **مدیریتی در شهر موفق است که حوزه مدیریتی خود را به عنوان یک برنده دیده و با آن رفتاری همانند موجود زنده داشته باشد.**

مخلوقی که به دنیا آمده، رشد کرده، بالغ شود. این رویکرد به متولیان شهری کمک می‌نماید تا با رسیدگی بیشتر، به برازنده‌گی شهر خود کمک نموده و آن را مکانی مناسب برای حضور نمایند و از این راه به کسب درآمد بپردازند. در واقع کار اصلی مدیران ارشد این روزها، اداره ذهنیات مخاطبان خود می‌باشد و متولیان کلان شهرها، شهرها و روستاها با تلاش برای هدایت ذهنیات و تصورات و برداشت‌های مردم از شهر خود به ابزارهایی مناسب نیاز دارند.

یکی از راهکارهای مدیریت شهری به منظور پیشرفت در بازار رقابتی جهان، برنامه‌ریزی جهت دستیابی به برنندینگ شهری پایدار برای شهر است که ضمن معرفی چهره شهر، قادر به جذب مخاطبان باشد.

از دلایل گرایش به این پدیده، می‌توان به افزایش رقابت اشاره کرد، چرا که هر شهر باید با سایر شهرها بر سر سهم خود از گرددشگران، سرمایه‌گذاران، دانشجویان، وقایع فرهنگی و ورزشی، جلب توجه رسانه‌ها و جلب احترام دیگران و غیره به رقابت بپردازد. **شهرها قابلیت‌هایی دارند که با شناسایی آن می‌توانند به تمایز ساختن خود از دیگران بپردازند و از این راه به پیروزی بر رقبایشان امیدوار باشند، اما لازمه این کار در پیش‌گرفتن نگاه بازاریابی و یافتن نشان ویژه شهر است.** نشانی که قابلیت تمایز شدن و ایجاد تصویر منحصر به فرد را برای شهرها فراهم آورد. بنابراین مدیران شهری نیازمند کشف درک عمومی از شهر خود و همچنین تدوین راهکار مناسب برای مدیریت شهرت هستند و **مدیریت شهرت، تلاش برای ایجاد آوازه و اعتباری است که قدرتمند و جذاب باشد و برای اهداف اقتصادی، سیاسی و اجتماعی مفید باشد و بتواند جوهره و اصالت مردم را نشان دهد.**

## سابقه و تاریخچه

برند شهری کلیه اندیشه‌ها، احساسات و انتظاراتی است که مردم در مورد شهر دارند. برند شهری، شهرت و ماهیت پایدار شهری بوده و ارزش خاص آن را نشان می‌دهد و دارای یک مزیت رقابتی است. "برندسازی شهری City Branding" در معنایی که امروز به کار می‌رود نوعی سیاست‌گذاری یا راهبرد مدیریت شهری است. سیتی برندینگ به عنوان مفهومی جدید، نوعی سیاست‌گذاری، خطامشی و استراتژی یا راهبرد، برای هدف‌های چندگانه در مورد شهرها به کار می‌رود. **در اینجا هم بحث مارکتینگ و بازاریابی شهر مطرح است و هم بحث هویت دادن و شکل دادن به شخصیت شهر.**

تلقی‌ای که امروز از مفهوم برنده‌سازی استراتژیک شکل گرفته، کاملاً جدید است و از سال‌های ۱۹۸۰ به بعد یعنی از ۳۵ سال پیش شروع شده است.

**من عاشق نیویورک هستم** "I Love New York" کمپین مشهوری بود که این شهر را از بحران مالی و روح شکسته نجات داد. این کمپین به عنوان راهی برای گسترش عشق و همدلی به جامعه بین‌المللی آغاز شد. اما مردم نیویورک این کمپین را به عنوان فرصتی برای ارتقای شهر خود دیدند و این احساس جمعی توانست نالمیدی آنها را از بین ببرد. کمپین تبلیغاتی نیویورک در جذب گردشگران به نمایشگاه مراکز خرید و تئاتر خود، از جمله برادوی، که تا به امروز جاذبه بسیار منحصر بفردی دارد، موفق عمل کرد.

آلمان قبل از **کمپین Be Berlin**، فقط در صدد بالاکشیدن خود بود و روند اتحاد مجدد را آغاز کرده بود. سقوط دیوار برلین در سال ۱۹۸۹ موجب تحول فرهنگی، اقتصادی و اجتماعی شد. اگر برلین قصد داشت تصویر منفی را از بین ببرد و بازدیدکنندگان و سرمایه‌گذاران را جذب کند، تمام این موارد مورد نیاز بود. برلین این کار را با معرفی خود با معماری جدید برای نشان دادن تحولات شهری خود، انجام داد.

برلین نه تنها از معماری برای جذب کارفرمایان و کارآفرینان استفاده کرد، بلکه یک کمپین بازاریابی پیوسته را نیز ایجاد کرد که بر روی خلاقیت تأکید داشت. این کار علاوه بر اینکه حمایت شرکت‌های خلاق را به دست آورد، بازدیدکنندگان را از سراسر جهان جذب کرد تا فرهنگ متنوع و پرطراواتی را تجربه کنند. برلین فرهنگ هنر معاصر خود را به منظور جذب طیف وسیعی از افراد مختلف، از نوجوانان گرفته تا روش‌نگران، آغاز کرد و تا به امروز، مرکز پر رونقی برای خلاقیت در هر دو حوزه تجاری و فرهنگی محسوب می‌شود.

لندن یکی از پر طرفدارترین شهرهای جهان است، اما شهرت آن از لحاظ پیشینه تاریخی غنی است. لندن تا قرن هجدهم، به عنوان مرکز امپراتوری معروف جهان معروف بود، و با شروع قرن نوزدهم و سلطنت ملکه ویکتوریا، به پر جمعیت‌ترین شهر اروپا تبدیل شد. لندن به خاطر برخی حوادث ناگوار مانند طاعون، سوانح آتش‌سوزی و جنگ‌های خونین شناخته شده بود، اما آغاز عصر صنعتی تصویر لندن را تغییر داد. به عنوان مثال، راهاندازی نمایشگاه بزرگ در سال ۱۸۵۱، که نشان دهنده دستاوردهای عصر صنعتی بود، در نهایت به برنده‌سازی لندن به عنوان شهر مترقی و روش‌نگر کمک کرد.

از آن به بعد، لندن توانسته است با ایجاد تصویری متمایز و در عین حال قوی، از گرفتن جشن چند فرهنگ گرایی گرفته تا نشان دادن میراث سنتی خود برنده‌سازی کند. کاخ‌هایی از قبیل کاخ باکینگهام و بیگ بن از دوره ویکتوریا به عنوان نماد موفقیت انگلیس شناخته شده است. لندن در کنار این کاخ‌ها، به خاطر فرهنگ منحصر به فرد خود معروف است. این ارزش‌های سنتی انگلیسی از طریق مکان‌های تفریحی مانند هارودز و فورتونوم و میسون‌ها بازاریابی شده و لندن را به عنوان یک مقصد بسیار محبوب برای گردشگرانی تبدیل می‌کنند که می‌خواهند مجموعه متفاوتی از آداب و رسوم را تجربه کنند.

◆ مروری بر بنیانگذاری و تئوری میریت شهری در آن

ایده اصلی برنده‌سازی جغرافیایی آن است که تصویری از شهرها و مکان‌ها در ذهن مخاطبان ایجاد کند تا شهرها را از مکانی معمول برای بازدید کنندگان به مقاصدی تبدیل کند که توریست‌ها به دنبال بازدید از آن‌ها باشند.

بر اساس تحقیقات صورت گرفته، دلایل نیاز به برنده‌سازی شهری را به شرح زیر عنوان نموده‌اند:

- ❖ شهرها باید در دنیای مدرن امروزی رقابت کنند و خود را با محیطی که همواره در حال تغییر است منطبق کنند.
- ❖ شهرها به واسطه‌ی شهرسازی رشد پیدا می‌کنند. یک برنده قدرتمند می‌تواند به بهبود اقتصادی کمک کند.
- ❖ کشورها این روزها روحیه‌ی رقابتی‌تری برای جذب توریست دارند و برای حفظ مزیت‌های رقابتی‌شان، تمام توجه و تمرکز خود را بر این امر می‌گذارند که به مقصد جذابی برای توریست‌ها تبدیل شوند.
- ❖ سرمایه‌گذاری محلی، آخرین دلیل اهمیت برنده‌سازی شهری است. امروزه شهرها به خوبی بر قدرت برگزاری رویدادهای بین‌المللی به منظور جایگاه‌یابی خود بر روی نقشه‌ی جهانی آگاه هستند و از این رو است که کشورهای زیادی برای برگزاری رویدادهایی ورزشی از قبیل جام جهانی فوتبال، المپیک و انواع مسابقات جهانی داوطلب می‌شوند و دلیل دیگر آن است که به واسطه‌ی برگزاری رویدادهای اینچنینی، کشورها می‌توانند درآمد بسیاری کسب کنند (از طریق تبلیغات، درآمد بلیت فروشی، فروش غذا و کالاهای دیگر و مواردی از این دست).

برنده‌سازی شهری معمولاً حول شعاری شکل می‌گیرد که ویژگی اصلی شهر را بیان می‌کند. به عنوان مثال "**شهری که هرگز نمی‌خوابد**" شعاری است که عموماً برای شهر نیویورک مورد استفاده قرار می‌گیرد.

برای مثال میلان به معماری، نیویورک به تنوع و پویایی، و توکیو به مدرن بودن شناخته می‌شود. برنده‌سازی شهری، راهبردی است که به شهر هویتی فراموش نشدنی می‌دهد و ابزاری است که قادر است ارزش‌محوری شهر را به سرعت منتقل کند. رقابت برای کسب جایگاه برتر، خود موجب کسب گردشگران بیشتر، سرازیر شدن سرمایه‌ی بیشتر و در نهایت توسعه و پیشرفت شهری می‌شود.

با توجه به نظرسنجی برای رتبه‌بندی کشورها (Best Countries Ranking) که در سال ۲۰۱۶ توسط بیش از ۷۰۰۰ زن انجام شده است، شهرهای دانمارک شهرهای دوستدار زن نام گرفته است. همچنین به عنوان یکی از

◆ مروری بر بنیانگذاری و تئیین شریعت شهری در آن

خوشحال‌ترین ملت‌ها نیز معرفی شده است (World Happiness Report) که بی‌شک در آینده برنده برنده برندازی برای آن با تمکن بر این ویژگی‌ها، مورد توجه بسیار قرار خواهد گرفت.

در ایران شهرهایی مانند اصفهان با سی و سه پل، مشهد با وجود حرم مطهر امام رضا (ع)، شیراز با مقبره‌های حافظ و سعدی، تهران با برج میلاد و ... شهرت بسیاری دارند، اما هیچ فعالیت خاصی در جهت برند شدن آنها که بتواند به یک مکان یا مقصد گردشگری ویژه (برندینگ مکان) تبدیل شوند، صورت نگرفته است. این بی‌توجهی در رابطه با شهرهای کوچکتر نیز با قوت بیشتری وجود دارد تا آنجا که مناطق بسیار زیادی که می‌توانند خود به عنوان یک قطب گردشگری ویژه شناخته شوند و نام شهر را به برندی قدرتمند تبدیل کنند، کاملاً پنهان مانده‌اند. مانند روستای ساتیاری در شهرستان پاوه (کرمانشاه) که طبیعت استثنایی و بی‌نظیری را در خود جای داده است، در صورتی که نام آن نیز برای اغلب غریب و ناشناخته است.

## جایگاه مدیریت شهری

به منظور برنده برندازی شهری لازم است مراحل زیر را در برنامه‌ریزی‌های خود لحاظ کنید:

- ارزیابی شهر به منظور تعیین نقاط قوت و ضعف آن
- برگزاری جلسات و انجام مطالعات لازم
- فهم و مشخص کردن شرایط رقابتی و جایگاه شهر
- ایجاد چشم‌اندازی برای شهر و فهرست کردن اهداف
- توسعه استراتژی به منظور پیشرفت و ترقیع شهر یا فرآیند برنده برندازی شهری

با تمام شدن هر یک از مراحل عنوان شده، شهر هویت شناخته شده‌ای پیدا می‌کند که منعکس‌کننده تصویری است که برای آن در نظر گرفته شده است. در صورتی که برنده برندازی شهری به خوبی انجام شود، نام برنده/ شهر سبب می‌شود سرمایه‌گذاری‌هایی در بخش‌های مختلف از جمله گردشگری، تفریحی، ورزشی، صنعتی، تولیدی، نوآوری و تحقیقاتی صورت پذیرد.

شهرداری‌ها و شوراهای شهر به عنوان نمایندگان ذی‌نفعان شهر و همچنین در زمینه برنده برندازی شهری به عنوان کارگزاران برنده برندازی شهری از سوی گروه‌های ذی‌نفع برنده شهر، نقشی حساس را در زمینه‌سازی رشد یا

افول برنده شهر بر عهده دارند. نحوه ایجاد موازنه بین منافع گروههای ذی نفعان مختلف برنده شهر، همسوسازی برنامه‌های مختلف در حوزه‌های گوناگون مدیریت شهری در راستای رشد برنده شهر، ظرفیت‌سازی جهت ایجاد و یا تقویت مزیت و هویت رقابتی شهر از جمله موارد اصلی در گستره فعالیت‌هایی است که مدیران شهری به عنوان کارگزاران برنده شهر می‌توانند در نظر داشته باشند.

**با نگاهی اجمالی به شهرهای موفق و پیشرو در دنیا، نقش تسهیل‌گری و سازنده مدیریت شهری در رشد و ارتقای برنده شهر بهوضوح قابل رویت است.** شهرهایی در کشورهای مختلف وجود دارند که می‌توان حتی با رصدی غیرتخصصی و کوتاه، نحوه تامین منافع ذی نفعان مختلف برنده شهر را در آن‌ها مشاهده کرد و هارمونی منظم در کنار هم قرار گرفتن شهروندان، گردشگران و سرمایه‌گذاران را در بستر شهر لمس کرد.

نحوه ایجاد این هماهنگی و مدیریت گروههای ذی نفعان برنده شهر، یکی از اصولی‌ترین رویکردهای سیستم مدیریت شهری و برنده‌نگ شهری است که در دهه‌های گذشته به صورت فعال و به هم پیوسته‌ای در شهرهای موفق و خلاق جهان اعمال شده است.

برنده‌نگ شهری در دنیای امروز با توجه به نزدیک شدن منافع گروههای مختلف ذی نفعان شهر به یکدیگر، تبدیل به منشوری شده است که اصلاح اصلی آن را شهروندان، گردشگران و سرمایه‌گذاران تشکیل می‌دهند. اما وظیفه تنظیم این منشور برای ارائه بازتابی موفق از برنده شهر به عهده ساختار مدیریت شهری است که بتواند جایگاه این اصلاح را تدقیق کند و منافع هر یک را به درستی تبیین و در بستر شهر اعمال کند و به هم پیوستگی منظم و به دور از آشفتگی از این سه رکن برنده‌نگ شهری به وجود بیاورد.

برندسازی برای شهرها یکی از راههای نوین و دیبلماتیک شهرداری‌ها برای رونق گردشگری است که این امر با نمادسازی برای یک شهر در برخی کشورهای جهان آغاز شده و در کشور ما گرچه تلاش‌هایی از سوی برخی مدیران برای این منظور شکل گرفته اما هنوز نتوانسته، به عنوان یک جاذبه نقش مهمی در جلب گردشگران به شهرها داشته باشد.

### نتیجه گیری:

برنده‌نگ به مولفه‌های زیادی نیاز دارد. حضور شهروندان یعنی مخاطبین و ذی نفعان برنده‌نگ شهری و دیگری رسانه که آن هم روی مردم تاثیر می‌گذارد. در بحث سیاست‌گذاری برندسازی شهری، شهروندان نقش جدی ندارند؛ یعنی اگرچه اساساً این سیاست به فرهنگ ارتباط دارد، ولی این طور نیست که برندسازی شهری نوعی سیاست از پایین باشد، بلکه سیاست برندسازی شهری را براساس کارکرد، هویت و جایگاه هر شهری، مدیریت شهری اتخاذ می‌کند.

با توجه به جایگاه و رسالت سازمان شهرداری‌ها و دهیاری‌های کشور، به نظر می‌رسد برنده‌نگ شهری به عنوان نیاز خاموش شهرها می‌تواند ماموریت جدیدی را برای ایجاد درآمدهای پایدار شهرداری‌ها تعریف نماید و

◆ موردی بر بنیانگ شری و نقش مدیریت شهری در آن

سازمان شهرداری‌ها و دهیاری‌های کشور نیز در این خصوص می‌تواند نقش کلیدی ایفا کند. ضمناً با توجه به پتانسیل موجود در مسئله برنده‌نگ و گردشگری، موضوع برنده‌نگ روستایی نیز می‌تواند از حوزه‌های مهم فعالیت سازمان باشد.

## منابع

۱. مجله علمی و پژوهشی تحقیقات بازاریابی نوین، مفهوم پردازی شهری در ایران، یوسف محمدی، احمد روستا و همکاران ۱۳۹۶
۲. فصلنامه تحقیقات جغرافیایی، تبیین مؤلفه‌های برنده‌نگ شهری با تأکید بر ابعاد اقتصادی آن نمونه موردی: کلانشهر مشهد، انسیه لزگی، قدیر صیامی، ۱۳۹۶
۳. فصلنامه مدیریت برنده، مدلی برای برنده‌سازی شهری در ایران بر اساس نظریه داده بنیاد، احمد روستا، منیژه قره چه و همکاران، ۱۳۹۵
۴. فصلنامه علمی و پژوهشی اقتصاد و مدیریت شهری، حسین محمدپور زرندی و همکاران، عوامل مؤثر بر برنده شهری و اولویت‌بندی آنها از دیدگاه گردشگران بین‌المللی مطالعه موردی: برج میلاد (تهران)، ۱۳۹۵
۵. سایت اینترنتی / <http://www.adsportal.ir>
۶. سایت اینترنتی / <http://brandabout.ir>



ssafta.imo.org